

CATALOGADO

ESTUDIO SOBRE MERCADO

Por el Br. Salomón Ernesto Martínez.

Egresado de la Facultad de Ingeniería y Arquitectura. Estadígrafo Jefe de la Sección de Estadística del Instituto Salvadoreño de Fomento de la Producción (INSAFOP) Profesor de Estadística Metodológica de la Escuela de Agronomía de la Facultad de Ingeniería Ha escrito los trabajos: Análisis del Crecimiento Dinámico de la Población de Centro América en el Decenio 1940-1950 (Bureau of Census de Washington, 1949), Problemas Demográficos de El Salvador (Seminario de Problemas de Población, Río de Janeiro-Brasil, 1955)

INTRODUCCION:

En el planeamiento del desarrollo económico de un país, es de vital importancia conocer con alguna certeza la naturaleza del mercado local, y particularmente su potencialidad de absorción de los productos provenientes de las empresas industriales que nacen como resultado directo de dicho desarrollo.

Es con mira a establecer algunas bases de conocimiento sobre el mercado salvadoreño que se ha preparado el presente estudio, en el cual se analiza con algún detenimiento el potencial económico de la familia salvadoreña, se hacen algunas consideraciones sobre el futuro crecimiento de la población y se sugieren algunas prácticas o deberes que podrían servir para lograr una mejor distribución de los ingresos a manera que una mayor proporción de éstos vayan a la población trabajadora.

¿Que es un estudio sobre mercado? Es el uso de métodos científicos para la solución de problemas de mercadeo y distribución de productos, con el fin de aumentar las ventas, disminuir costos y maximizar utilidades.

Podemos afirmar pues, que el análisis del mercado es un medio conveniente para obtener elementos de juicio en esta época en que la atención general está concentrada en el desarrollo económico del país y por consiguiente se necesita despejar una serie de incógnitas de índole muy variada, sin cuya solución, todo programa que se proponga llevará en su contra fuertes desventajas que pesarán desfavorablemente en las probabilidades de éxito.

El conocimiento de las condiciones de mercado de un lugar, es la condición "sine qua non" para un adecuado planeamiento de desarrollo económico. Ahora bien, el factor primordial de estudio en una investigación de mercados, es el consumidor, por ser éste el elemento de consumo determinativo del potencial de absorción que el mercado tiene en comparación con el potencial productivo del lugar. El consumidor en El Salvador, como elemento de estudio reviste caracteres de singular importancia, por la razón de que su poder adquisitivo está minimizado a causa de una distribución de la riqueza exageradamente irregular, y de una distribución de ingresos extremadamente asimétrica.

Lo anterior establece una especie de paradoja cuando se considera la industrialización, ya que por una parte se tiene un consumidor con un potencial de consumo minimizado, y por otra, la necesidad de producir en gran escala. En efecto, la eficiencia en la industria depende de la reducción de los costos a un mínimo, lo cual sólo puede lograrse produciendo en cantidad; pero si el mercado, por lo poca capacidad de gasto de los individuos, no es capaz de absorber lo que se produce, se estará confrontando un desequilibrio proveniente de una elevada oferta y una demanda limitada que repercutirá en los precios de los artículos con perjuicio para los productores. En cambio, si los productores ajustan sus programas de producción a las limitaciones del mercado, ello será a base de precios más elevados con perjuicio para los consumidores. ¿Donde encontrar entonces la conjugación a estas dos corrientes de intereses opuestas? Para poder contestar con base lo anterior, es necesario determinar aun cuando sólo sea aproximadamente la capacidad del mercado salvadoreño, y para ello es necesario hacer primeramente un consciente análisis del consumidor local, su situación actual, sus perspectivas futuras, su capacidad de compra y sus posibles necesidades.

EL CONSUMIDOR

Para satisfacer sus necesidades, el consumidor necesita, por orden de prioridades, lo siguiente:

- 1) Alimento
- 2) Vestuario
- 3) Vivienda
- 4) Transporte
- 5) Otros (comprende: mobiliario, diversiones, medicinas, artículos de tocador, recreación, decoración, etc.).

Los tres primeros constituyen los rubros indispensables para la subsistencia del individuo; los otros dos son el complemento adecuado para una vida normal.

En los cálculos que siguen, se toma como base la dieta mínima para una persona al año, según estudios sobre nutrición efectuados por la Dirección General de Sanidad; la familia típica se considera compuesta por cinco miembros con un equivalente de cuatro unidades de consumo, de acuerdo con lo establecido por la Dirección General de Estadística y Censos en su encuesta sobre Costo y Condiciones de la Vida Obrera en San Salvador, y los precios de los artículos considerados, establecidos por la misma oficina.

Artículo	Dieta Anual en Kg.		Precio ¢/Kg.
	Indiv.	Familiar	
Maíz	161	644	0.33
Frijol	65	260	0.80
Ajioz	65	260	0.65
Carne	11	44	2.00 &
Queso	21	84	2.78
Verduras	21	84	0.65 &
Dulce Panela	35	140	0.41
Frutas	5	20	0.20 &

& — Promedio de varias calidades o clases

Tomando como base los datos anteriores, se ve que una familia típica debe gastar como mínimo ¢ 1.027.04 al año para su alimentación.

Para pago de vivienda se considera que se presupuesta en la familia un equivalente al 40% de los gastos por alimentación, con lo cual el monto por ambos rubros asciende a la cantidad de ¢ 1.437.86.

Las necesidades en cuanto a vestuario podría muy bien estimarse en un 20% de la cuantía por los dos rubros anteriores, es decir, que los tres rubros en conjunto ascienden a la suma de ¢ 1.725.43. Esta suma representa lo que necesita gastar una familia para llenar el mínimo de sus necesidades en el año. Para cubrir gastos de transporte asumiremos que la familia emplea un equivalente igual al 20% de los gastos anteriores, con lo que el total aumenta a ¢ 2.070.52. Finalmente, para otros gastos asumiremos también un porcentaje de los

gastos anteriores; si se toma este porcentaje en 20%, el total ascenderá a la cantidad de ₡ 2.484.62. Con estos datos, y considerando los resultados de una encuesta sobre ingresos de la población urbana, hecha en 1952 por una misión de estudios de las Naciones Unidas que estuvo en este país desde 1950 hasta 1953, podemos formar el cuadro que se presenta a continuación:

	Ingreso en ₡		Porcentaje de familias urbanas		Gastos posibles de la clase
	Mensual	Anual	Simple	Acumulativo	
	Hasta	100.-	1.200.	43.8	
"	200.-	2.400.	30.2	74.0	2.484.62
"	300.-	3.600.	11.0	85.0	2.981.54
"	400.-	4.800.	5.4	90.4	3.577.85
"	500.-	6.000.	3.3	93.7	4.293.42
"	600.-	7.200.	1.9	95.6	5.152.10
"	700.-	8.400.	1.1	96.7	6.182.52
más de	700.-	8.400.	3.3	100.0	—————

Los gastos posibles para las familias, a partir de la clase que percibe más de ₡200.00 mensuales, se estiman en general, en un 20% más altos que los de la clase anterior respectivamente.

Estudie mos la significación de los datos últimamente apuntados:

PRIMERA OBSERVACION

La clase menos favorecida, o sea la que corresponde a las familias que perciben un ingreso inferior o igual a ₡ 100.00 mensuales (1.200 anuales) y que constituyen el grupo más numeroso (43.8% del total de familias urbanas), ni siquiera pueden cubrir las necesidades de alimentación calculada para la familia tipo; por otra parte, este grupo está paradójicamente constituido por las familias más numerosas de la población. El valor de este grupo en un estudio de mercados es prácticamente nulo. Las familias que lo componen subsisten a base de déficits y vegetan en condiciones completamente sub-humanas.

SEGUNDA OBSERVACION

La clase siguiente, o sea los que perciben ingresos entre ₡ 100.00 y ₡ 200.00 mensuales, que constituyen también una proporción apreciable de la población urbana (30.2%), tienen en promedio un ingreso

de ₡ 150.00 mensuales (₡ 1.800.00 anuales), o sea que alcanzan solamente a cubrir las necesidades básicas familiares (alimentación, vestuario y vivienda) que hemos estimado para la familia tipo en un mínimo de ₡ 1.725.43. En suma, de las dos clases consideradas hasta aquí, que comprenden casi las tres cuartas partes (74%) del total de la población urbana, las familias que perciben mayores ingresos, alcanzan apenas a cubrir el presupuesto mínimo calculado para la familia tipo que se estimó en ₡ 2.484.62. *De todo lo anterior puede deducirse que en el aspecto de consumo, la gran mayoría de la población urbana está reducida a un mínimo y sólo puede considerársele en la demanda de los artículos básicos del consumo.*

TERCERA OBSERVACION

A partir de la clase que percibe hasta ₡ 300.00 mensuales, el renglón de gastos posibles de la clase se calcula a base de un standard de vida 20% más alto que el de la clase anterior. Así se ve que el grupo de familias con ingresos entre ₡ 200.00 y ₡ 300.00 mensuales que forman un 11% de las familias urbanas pueden, no solamente cubrir un presupuesto mínimo, sino que disponen de fondos para cubrir algunas necesidades complementarias, y por ello ya pueden atribuíseles algún valor como elementos de consumo.

CUARTA OBSERVACION

El resto de la población tiene mayores ingresos y pueden llevar una vida mejor, pero como puede verse en el cuadro, el grupo con ingresos superiores a ₡ 300.00 mensuales asciende apenas a un 15% de la población urbana (100.0 - 85.0); es decir: que del total, sólo una séptima parte aproximadamente merece tomarse en cuenta para estimar la capacidad de consumo nacional de aquellos productos provenientes de las industrias, ya que la gran mayoría solamente puede consumir productos cuyo precio no está influido por procesos de elaboración o transformación ulterior, tales como enlatamiento de frutas o de jugos, preparados alimenticios, telas finas, mobiliario estilizado, etc. La determinación del potencial de consumo de este grupo es muy conveniente, ya que con ello se tendrá una medida altamente indicativa en cuanto al volumen de la producción nacional que encontrará un mercado inmediato para su consumo, y de la parte que deberá de buscar su mercado en otros países.

El mercado nacional es bastante limitado, así que debe ser explo-

tado en forma óptica. Dicho en otras palabras, al analizar el mercado debe buscarse la manera de encontrar la mejor forma de organizar la producción nacional para que el consumidor encuentre a su disposición inmediata, justamente los productos que necesita o desea y en las cantidades que está en condiciones de consumir.

En lo que respecta a la población rural, no se cuenta con estadísticas que permitan su análisis como potencial de consumo, pero en términos generales, su situación es más precaria que la descrita anteriormente para la población urbana.

LA POBLACION DE EL SALVADOR

Para el estudio conveniente de la población de El Salvador, se reproduce a continuación parte del cuadro N° 11 que aparece en el Anuario Estadístico de 1956, del cual se toman las estimaciones anuales de población y el registro de nacimientos y defunciones.

Año	Población Estim (1° de Julio)	Nacimientos		Defunciones		Tasa	Tasa de Crecim
		Numero	Tasa	Infantes	Total		
1950	1.867.800	90 557	48.5	7.353	27.451	14.7	3.4
1951	1.920.272	93.634	48.8	7.194	29 030	15.1	3.4
1952	1 985 966	96.802	48.7	8 276	32 423	16.3	3.2
1953	2.053.992	98.474	47.9	8 148	30 280	14.7	3.3
1954	2.121.869	102 009	48.1	8.406	31 810	15.0	3.3
1955	2 193.122	105 040	47.9	8.054	31.151	14.2	3.4
1956	2 268 464	106.539	47.0	7.486	28 127	12.4	3.5
1957	2.350.201	(Boletín Estadístico N° 37 — pág. 3)					

Tomando como base la estimación de población correspondiente el año de 1957, *la densidad de población en el país es al presente, superior a 117 habitantes por kilómetro cuadrado*; que es excesivamente alta para un país que, como el nuestro, depende principalmente de la agricultura. Al observar los datos correspondientes a nacimientos y defunciones, se ve que en El Salvador predomina una alta tasa de natalidad y de mortalidad. También se puede ver que por una parte, la natalidad continúa en su alto nivel sin que se tomen medidas serias para reducirla y que por otra, ya se toman algunas providencias efectivas para el control de la mortalidad, cuya tasa en el último quinquenio muestra una marcada tendencia descendente de 16.3 en 1952 a 12.4 en 1956. El resultado inmediato de lo últimamente mencionado es un crecimiento de población más elevado. De no registrarse un cambio notorio en la situación actual, *la población del país alcanzará la cifra de los tres millones alrededor del año de 1965.*

*Población Económicamente Activa de El Salvador por ocupación
Censo de 1950*

<i>Ocupación</i>	<i>Ambos Sexos</i>		<i>Masculino</i>		<i>Femenino</i>	
	<i>Nº</i>	<i>%</i>	<i>Nº</i>	<i>%</i>	<i>Nº</i>	<i>%</i>
<i>TOTAL</i>	653 409	100.0	544 862	100.0	108 547	100.0
Profesionales, técnicos y trabajadores afines.	11 285	1.7	6 354	1.2	4 931	4.5
Gerentes, administradores y funcionarios de categoría directiva ..	18 440	2.8	10 059	1.8	8 381	7.7
Oficinistas y trabajadores afines	15 685	2.4	12 143	2.2	3 542	3.3
Vendedores y similares	13 131	2.0	5 347	1.0	7 784	7.2
Agricultores, pescadores, cazadores, madereros y trabajadores afines	408 788	62.6	397 273	72.9	11 515	10.6
Trabajadores en ocupaciones de minería de cantera y afines . . .	1 133	0.2	1 122	0.2	11	0.0
Trabajadores en conducción de medios de transporte	7 551	1.2	7 504	1.4	47	0.0
Artesanos, trabajadores en procesos de producción y en ocupaciones afines	87 835	13.4	62 251	11.4	25 584	23.6
Trabajadores manuales y jornaleros	17 900	2.7	16 955	3.1	945	0.9
Trabajadores de servicio y similares .	57 307	8.8	16 087	2.9	41 220	38.9

NOTA: *Total* incluye un grupo de personas cuya ocupación no fue establecida

Las implicaciones en el aspecto económico de todo lo anteriormente apuntado, son muy serias. En primer lugar, debe proveerse un aumento apreciable del producto nacional, únicamente para satisfacer las necesidades originadas por el aumento de población; de tal modo que aquel debe crecer a un determinado ritmo (3% aproximadamente), tan sólo para mantener el mismo nivel de vida de la población. Para mejorar el actual nivel de vida de los habitantes, el aumento del producto nacional debe ser mayor que el de la población. Por otra parte, según el Censo de población de 1950, la población económicamente activa está constituida en su mayor parte por trabajadores no especializados, y como consecuencia, es poco productiva.

De la observación del cuadro anterior, se ve que el grupo de agricultores, pescadores, cazadores, madereros y trabajadores afines es el único verdaderamente importante; dicho grupo comprende personas con ocupaciones que no requieren habilidad especial para ejercerlas. Todos los demás grupos tienen una importancia cuantitativa muy pequeña.

DISPONIBILIDADES DE TRABAJO

En el proceso de desarrollo económico, se debe considerar principalmente la creación de fuentes de trabajo no agrícolas capaces de absorber, no sólo el exceso de oferta de trabajadores en la agricultura sino también el aumento originado por los nuevos trabajadores (población de 15 a 20 años) que año con año pasan a engrosar la población activa. (Véase el cuadro que sigue)

Año	Nacimientos	Tasa de sobrevivientes		Edad	Población en 1958	
		Hombres	Mujeres		Hombres	Mujeres
1938	69 608	.54413	.56081	20	19 500	18 950
1939	71 694	.54619	.56279	19	20 149	19 587
1940	74 637	.54825	.56477	18	21 056	20 462
1941	72 376	.55031	.56675	17	20 495	19 912
1942	71 414	.55237	.56873	16	20 298	19 716
1943	71 554	.55443	.57071	15	20 413	19 824
1944	72 590	.55649	.57269	14	20 786	20 180
1945	74 660	.55855	.57467	13	21 458	20 828
					164 155	159 459
						159 459
						164 155
TOTAL :					323 614	

Tomando en cuenta los registros de nacimientos del año 1938 a 1945, y con base en las tablas de vida mejicanas para 1930, podemos hacer una estimación de la población entre los 13 y 20 años en el año de 1958. Se ve que hay en cada edad alrededor de 20,000 habitantes de cada sexo. La edad mínima para comenzar a trabajar es 14 años en el sexo masculino. A esa edad, una pequeña proporción pasa a engrosar la población económicamente activa; al mismo tiempo hay también una proporción algo mayor en cada una de las edades superiores a 14 años de los que no comenzaron a trabajar a dicha edad y que comienzan a hacerlo, ya sea a los 15 años o a cualquier otra edad de las comprendidas entre los 16 y 20 años. Siendo bastante conservadores podemos presumir que el total de trabajadores nuevos que anualmente se suman a la población activa es igual al promedio de habitantes por cada año de edad, o sean unos 20,000 trabajadores. En cuanto al sexo femenino asumiremos que el número total de nuevos trabajadores en las edades estudiadas, es una cuarta parte del masculino, o sean 5,000 trabajadores. En total pues, tenemos 25,000 nuevos trabajadores anuales, de los cuales una parte viene a llenar las vacantes que dejan los trabajadores que mueren; para la otra es necesario crear nuevas fuentes de trabajo, de lo contrario desplazará a los trabajadores menos cotizados, agravando el problema del desempleo, o produciendo trabajadores marginales que causan más perjuicios que beneficios. El anuario estadístico de 1956 indica que hubo en el año 11,702 defunciones de personas con ocupación definida; si de esa suma deducimos los desocupados, retirados, pensionados, jubilados, etc., más la migración, podríamos estimar que el número de plazas vacantes de trabajo, en unas 10,000 aproximadamente. Queda pues, un saldo de 15,000 trabajadores nuevos para los cuales deben crearse las fuentes de trabajo respectivas. Además, en el proceso de desarrollo económico deben crearse fuentes adicionales de trabajo no agrícola para absorber parte de la mano de obra que hay actualmente en la agricultura en una proporción excesiva, y que quedaría vacante al introducirse adelantos tecnológicos en dicha rama de actividad.

De acuerdo con el Censo de Población de 1950, la distribución de la población activa en las actividades económicas era como sigue.

<i>Actividad</i>	<i>Censo 1950</i>	<i>Descable</i>	<i>Optimo</i>
Agricultura	65%	30%	10%
Industria	15%	30%	30%
Servicios	20%	40%	60%

Es decir que para alcanzar siquiera un nivel intermedio de desarrollo económico (deseable para El Salvador), hay que retirar de la agricultura un fuerte núcleo de la población trabajadora para repartirlo en la industria y en servicios. De lo anterior puede concluirse lógicamente que la mayor atención debe prestarse al desarrollo inmediato del rubro servicio que es donde debe acomodarse la proporción más grande de la población trabajadora. Comprende: servicios eléctricos; abastecimiento de agua; construcción de carreteras en el país y fuera de él; comercio al por mayor y menor; embodegaje de mercaderías en tránsito mediante puertos libres; servicios de comunicaciones; ampliación de los servicios gubernamentales; servicios de esparcimiento; servicios personales; etc. En cuanto al aspecto industrial, es recomendable proteger el desenvolvimiento de industrias de procesamiento de productos alimenticios; las de fabricación de prendas de vestir o de mobiliario y la industria de la construcción.

Es conveniente hacer notar que toda acción que se tome estará gravemente afectada por el alto crecimiento de la población en El Salvador. Si se pusiera un plazo de 15 años para hacer el desplazamiento del exceso de población dependiente de la agricultura, hacia la industria y los servicios, habría que considerar al mismo tiempo la creación de una cantidad apreciable de fuentes de trabajo para los trabajadores nuevos. Cuanto mayor plazo se considere para la transformación sugerida, mayor proporción del esfuerzo se consumirá en atender el incremento de población, por otra parte acortar el plazo significa inversiones extremadamente altas que están fuera del alcance de nuestra economía. (En otros países la inversión necesaria por razón de edificaciones, equipos, entrenamiento, etc., para desplazar un trabajador de la agricultura a la industria es de unos (\$ 2.000).

QUE PRODUCE EL SALVADOR

De acuerdo con el cálculo hecho por el Sr. Alfonso de Rosso, miembro de la misión de las Naciones Unidas que vino a El Salvador para estudiar la situación económica del país, el producto interno bruto al costo de factores en 1950 fue de ₡ 812.258,000 de los cuales, corresponden ₡ 336.449,000 (41.4%) a la agricultura; ₡ 142.015,000 (17.5%) al comercio; ₡ 118.209,000 (14.5%) a la industria manufacturera; y el resto (26.6%) se distribuye por orden de importancia en las siguientes actividades: servicios del gobierno, construcción, alquileres de viviendas, servicios varios, silvicultura, transportes y comunicaciones, electricidad, explotación de minas, canteras y pesca.

El Sr. de Rosso indica que el producto bruto de 1950 fue casi el doble del de 1946 o sea que hubo un aumento muy apreciable en apariencia pero que se debió más que todo al alza de precios, tanto en el aspecto doméstico como en el internacional. El aumento positivo puede estimarse en un 3% anual, que es casi igual al aumento estimado para la población.

Una nueva estimación del producto nacional para el año de 1956 arrojó la suma total de 1.205,000,000, correspondiendo 45% a la agricultura; 24% a bienes y servicios y el resto a otras actividades. Puede observarse que la agricultura continúa siendo el recurso principal del país y su importancia va más bien en aumento, pues, de 41.4% en 1950 sube a 45% en 1956. Es muy posible que el algodón sea el motivo de este aumento, ya que en el período indicado, la producción nacional de algodón aumenta en forma asombrosa de 6,743.9 toneladas métricas con un valor de ₡ 11,199.213 en 1950 a 30,763.5 toneladas métricas con un valor de ₡ 48,780.578 en 1956.

En este período parece haber una sensible expansión originada por el hecho de haber entrado en servicio en 1953 la energía de la Presa 5 de Noviembre. Dicha presa comenzó a prestar servicios con dos turbinas de 15.000 KW de capacidad cada una; la demanda de energía pronto absorbió esa capacidad inicial y se hizo necesario instalar una tercera turbina que aparentemente también ha sido insuficiente, ya que, a pesar de haber entrado en servicio posteriormente, la planta del lago de Güija, se están haciendo actualmente los arreglos del caso para la instalación de una cuarta turbina en la Presa del Guayabo. De seguir aumentando la demanda de energía eléctrica con el mismo ritmo, es posible que se agote la capacidad máxima de la Presa sin dar abasto a los planes que originaron su construcción (la electrificación rural). Obsérvese como ha crecido el consumo de energía en las tarifas más importantes de la CAESS, compañía que sirve a San Salvador y departamentos aledaños.

KWH	1954	1955	1956	1957
Tarifa Doméstica	17 226 505	22 554 762	28 275 230	33 052 402
Tarifa General	12 810 986	14 701 041	16 788 048	19 392 701
Fuerza Secundaria	5 515 697	6 132 090	6 776 765	7 125 106
Fuerza Primaria	23 276 202	27 131 139	32 461 588	37 909 004

QUE CONSUME EL SALVADOR

(Consumo Aparente)

Las importaciones de El Salvador en el período 1952-57, son las siguientes:

<i>CANTIDAD (Miles de Ton)</i>	1952	1953	1954	1955	1956	1957
Productos Alimenticios	51 4	56 6	84 6	66 6	92 6	76 1
Bebidas y Tabacos	3 3	3 6	3 7	3 3	2 4	3 2
Materiales crudos no combustibles	10 4	9 8	20 0	19 5	24 3	22 3
Combustibles y lubricantes, minerales y productos conexos	134 2	138 1	152 9	151 4	170 0	183 6
Aceites y mantecas de origen animal y vegetal	2 2	2 6	3 6	3 3	2 8	1 7
Productos Químicos	15 2	17 1	32 9	42 7	61 8	77 7
Artículos manufacturados clasificados principalmente según el material	83 0	67 3	70 5	89 3	73 7	70 0
Maquinaria y material de transporte	12 0	11 2	12 8	15 7	17 7	17 9
Artículos manufacturados diversos	3 0	3 6	4 4	5 4	5 6	5 7
Animales vivos NEP transacciones especiales	40	40	30	20	30	40
<i>VALOR</i>	<i>MILLONES DE ¢</i>					
Productos alimenticios	23 9	27 0	35 7	33 5	39 2	36 0
Bebidas y Tabaco	4 3	5 5	5 1	4 5	4 0	4 6
Materiales crudos no combustibles	4 2	4 6	6 0	6 0	7 0	6 4
Combustibles y lubricantes, minerales y productos conexos	12 0	12 5	13 9	13 8	16 7	18 7
Aceites y mantecas de origen animal y vegetal	1 3	1 3	1 9	2 1	1 8	1 2
Productos Químicos	18 1	19 3	25 2	29 5	37 3	44 8
Artículos manufacturados clasificados principalmente según el material	53 3	50 2	60 5	60 2	67 3	76 8
Maquinaria y material de transporte	36 5	37 2	42 7	55 5	59 0	65 5
Artículos manufacturados diversos	19 1	23 1	25 8	28 6	29 5	33 3
Animales vivos NEP transacciones especiales	90	100	110	160	160	200

INDICE

Tarifa Doméstica	100.0	130.2	163.2	190.8
Tarifa General	100.0	114.7	131.0	151.4
Fuerza Secundaria	100.0	111.2	122.9	129.2
Fuerza Primaria	100.0	116.6	139.5	162.9

El crecimiento industrial en el país en el quinquenio 1951-56, está registrado en los dos censos que se han levantado, y por ellos se ve que en el período intercensal el valor de la producción bruta aumentó en ₡ 200.530,000; siendo las cifras respectivas ₡ 375.600,000, para el año 1951 y ₡ 576.130,000 en 1956. Los departamentos más favorecidos con dicho incremento son: San Salvador ₡ 41.130,000; La Libertad ₡ 39.400,000 y Santa Ana ₡ 26.090,000. Los menos favorecidos son: Morazán, en donde el aumento en el valor de la producción fue sólo de ₡ 1.020,000; Chalatenango ₡ 1.600,000 y La Unión ₡ 1.640,000. Puede notarse que el aumento es grande en los departamentos que primero recibieron los beneficios de la electricidad del Lempa, y los no favorecidos son por el contrario los que aún no han recibido dichos beneficios o los recibieron últimamente.

En resumen puede decirse, que la producción del país continúa siendo eminentemente agrícola con una ligera tendencia a la diversificación.

PRODUCTOS ALIMENTICIOS

Con todo y ser la agricultura la actividad más importante en El Salvador y a pesar de trabajar todas sus tierras aprovechables; la producción de alimentos no es suficiente para cubrir las necesidades de la población y es necesario importar una buena cantidad de ellos como se ve al estudiar las cifras que aparecen en el cuadro de importación. Los alimentos importados comprenden: cereales, mariscos, pescado, leche y productos lácteos, carnes y animales vivos. En las cifras de cantidades indicadas, no está incluido el peso de los animales vivos.

En los últimos años parece acentuarse una tendencia de los agricultores a cultivar productos de exportación, especialmente el algodón, en vez de los productos alimenticios que pierden terreno en el aspecto competitivo. En efecto, puede verse en el cuadro que sigue, los porcentajes de tierras cultivadas dedicadas a los principales productos en el período 1952-57.

<i>CULTIVO</i>	1952	1953	1954	1955	1956	1957
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Maíz	55.0	52.3	51.9	48.3	47.6	42.7
Frijol	6.9	7.2	6.8	6.4	6.8	9.8
Añoz	4.5	3.9	3.6	2.8	3.0	4.0
Maicillo	25.4	28.7	31.5	34.2	31.1	32.6
Algodón	8.2	7.9	6.2	8.3	11.5	10.9

Se nota claramente que el maíz disminuye notoriamente en proporción a los otros productos investigados: no obstante continúa siendo el más importante en cuanto a superficie explotada. El maicillo sigue en importancia al maíz y al contrario de éste, registra una pauta ascendente, siendo lógico pensar que absorbe buena parte de las tierras liberadas por el maíz. Los otros dos cereales considerados, son de poca importancia, y en conjunto, puede decirse que se mantienen estáticos. En cambio vale la pena observar con más detenimiento, lo que sucede con el algodón. Al respecto, aparecen a continuación datos sobre superficie y producción de este producto, tomados de la memoria de la Cooperativa Algodonera correspondiente a 1958.

<i>Año</i>	<i>Area Sembrada</i> <i>Ha.</i>	<i>Indice</i>	<i>Producción</i> <i>kg.</i>	<i>Rendimiento</i> <i>Kg./Ha.</i>
1952	29.852.2	100.0	9.821.736	329.0
1953	28.180.6	94.4	10.749.234	381.4
1954	21.100.1	70.7	12.908.152	611.7
1955	29.563.8	99.9	20.483.432	692.8
1956	45.702.3	153.1	30.763.466	673.1
1957	38.369.1	128.5	32.382.482	844.0
1958	39.925.9	133.7	36.002.912	901.7
1959	53.580.8	179.5	-----	-----

Es altamente significativa la columna de rendimiento que demuestra un progreso notorio en cuanto a la técnica empleada en la explotación, traducida en rápidos incrementos en el rendimiento de las tierras destinadas al algodón. Consecuentemente resulta lógico que los agricultores se interesen más en este cultivo que en los cereales y de seguir esta tendencia su mismo curso puede llegarse el caso de que el algodón desplaze peligrosamente a los productos alimenticios. Tómese nota de que el índice de tierras empleadas sube de 70.7 en 1954 a

179.5 en la próxima cosecha 1958-59; esta cifra corresponde a los permisos otorgados por el Ministerio de Agricultura. La cifra de producción de la próxima cosecha si se lograra el mismo rendimiento del año anterior, pasaría de los 48.000.000 de kg.

La producción ganadera es igualmente insuficiente para cubrir las necesidades de la población, tanto de carne como de leche y derivados.

De los rubros no alimenticios, el más importante es el de "combustibles y lubricantes, minerales y productos conexos", lo cual permite deducir la conveniencia de establecer en el país una refinería para el área centroamericana. El siguiente rubro en importancia es el de "animales vivos" para producción y consumo, que indica una tendencia hacia la introducción de mejores razas a fin de obtener mayor productividad. Sigue en importancia el rubro de "artículos manufacturados", que denota claramente la existencia de un mercado adecuado para los productos provenientes de las industrias que se fomenten en el país. Sigue, el rubro de "maquinaria y material de transporte", o sea inversiones para aumentar la producción nacional y para mejorar los servicios de transporte; cuanto más aumente en importancia este rubro, las condiciones de adelanto tecnológico de nuestras actividades económicas serán tanto más favorables. Los restantes rubros incluidos en el cuadro son de menor relevancia, pero indican que El Salvador necesita comprar en el exterior la gran mayoría de lo que consume.

RECAPITULACION

PRIMERO: El habitante salvadoreño en su mayor parte tiene un poder de consumo muy reducido originado por los bajos ingresos que percibe, los cuales en una proporción muy alta de la población, no ajustan para cubrir las necesidades más elementales. Como consecuencia natural de lo anterior, el trabajador salvadoreño no dispone de medios para atender su formación personal lo que da como resultado un trabajador no especializado de bajo rendimiento; tiene poca o ninguna capacidad de ahorro para facilitar una mejor preparación de sus parientes y menos aún para inversiones. Se necesita entonces buscar la manera de lograr una mejor distribución de los ingresos para colocar al trabajador en una mejor posición, no sólo para llenar sus necesidades de subsistencia, sino también para atender mejor su formación y la de los suyos, y aún ahorrar.

SEGUNDO: La agricultura ha sido siempre y continúa siendo la

actividad que contribuye en la más alta proporción al producto nacional; es también la actividad que brinda trabajo a la mayor parte de la población económicamente activa. A pesar de ello, no alcanza a producir lo que el país necesita y se hace necesario comprar en el exterior buena parte de los alimentos que se consumen, lo mismo que otros productos provenientes de la agricultura.

¿Cuál debe ser el desarrollo de la agricultura en el futuro? Se presentan tres caminos: 1) producir principalmente artículos de exportación para la obtención de las divisas necesarias con que comprar lo que se consume; 2) producir principalmente materias primas que alimenten las industrias nacionales a fin de aumentar el producto nacional; y 3) producir principalmente bienes de consumo (alimentos), para llenar los déficits actuales. El primer caso tiene graves inconvenientes, como por ejemplo que El Salvador tiene que depender en grado sumo de las fluctuaciones del comercio internacional y que por su pequeñez el país tiene una capacidad competitiva muy reducida; también existe el inconveniente de que no aumentarán en forma apreciable las fuentes de trabajo de la población y de que prevalecerán las condiciones actuales de mala distribución de los ingresos; se dependerá de los precios en el mercado internacional, tanto para la venta de nuestros productos como para la compra de lo que consumimos, y así estaremos sometidos a los impactos originados por los movimientos inflacionarios y políticos mundiales. El tercer caso tiene casi los mismos inconvenientes que el primero, sobre todo en lo que respecta a distribución de los ingresos; por otra parte, si bien se suprime la dependencia del mercado internacional, queda el inconveniente de que no hay manera de obtener divisas para comprar lo que la agricultura no produce. El segundo caso tiene aparentemente algunas ventajas sobre los otros dos, sobre todo en el sentido de que afecta favorablemente a otras actividades económicas, además de la agricultura, y puede de este modo coadyuvar a la resolución de algunos de los problemas mencionados antes en este estudio, especialmente en el sentido de proporcionar abundantes fuentes de trabajo para la población. Sin embargo, la solución no parece estar en ninguno de los tres casos aislados, sino más bien en la combinación de algunos de ellos, como es el caso de continuar con el actual estado de cosas, sólo que explotando las tierras de manera intensiva con lo cual se logrará producir más, tanto para la exportación con el beneficio consiguiente en la disponibilidad de divisas, como para el consumo, con un margen para las industrias que procesan productos alimenticios (frutas, legumbres, etc.).

TERCERO: (Industria). Como se observó en las cifras de comercio exterior, la demanda del mercado para combustibles, lubricantes, artículos manufactureros y productos químicos aumentó de ₡ 102.500.000 en 1952, a ₡ 173.600.000 en 1957; es decir, hay muchas perspectivas y se puede fomentar las correspondientes industrias a fin de satisfacer el mercado, obteniéndose como beneficio adicional nuevas fuentes de trabajo y el aprovechamiento de algunos recursos del país ahora desperdiciados.

Al considerar el fomento industrial, deberá tenerse en cuenta, no sólo en mercado nacional, sino principalmente el regional centroamericano. Al respecto deben explorarse posibilidades como: el establecimiento de una refinería de petróleo en el país; de fábricas de montaje de maquinaria, automóviles, etc. Igualmente debe enfocarse la necesidad de adiestramiento de trabajadores y de personal directivo para lograr funcionamiento eficiente de las futuras empresas. Cabe recomendar industrias que usen subproductos tales como los de la agricultura y la ganadería y las que requieren desperdicios de otras industrias. Por ejemplo, preparación de forrajes a base de la pulpa de café proveniente de los beneficios.

CUARTO: (Servicios). Ya se dijo que en el proceso de reajuste económico, los servicios serán de gran importancia como fuente de trabajo para la población. El desarrollo de esta actividad económica servirá no sólo para distribuir mejor la producción nacional, sino que también hará posible un flujo adicional de divisas hacia el país al intervenir en el campo internacional en el transporte de mercancías y en la prestación de servicios profesionales como construcción de carreteras, servicios de propaganda, etc. En un medio como el nuestro es recomendable el fomento de:

- a) Construcción de carreteras.
- b) Comercio (instalación de centros de distribución en los lugares que se designen con base en un estudio más minucioso) Super-mercados, cinco y diez, etc.
- c) Servicios de transporte (facilitar la organización y funcionamiento de empresas de transporte y de servicios de entrega a domicilio). En este sentido debe considerarse con mucha atención el intercambio regional. Es muy conveniente tomar en consideración el establecimiento de puertos libres que faciliten el movimiento comercial y que permitan a El Sal-

vador aprovechar su posición geográfica para servir de cruce-
ro en el comercio internacional.

Servicios de comunicación

Servicios profesionales de investigación para determinar la
clase de propaganda que debe hacerse, forma de distribución,
precios, calidades, etc., de los productos que se ofrezcan al
público.